

“Topkwaliteit en
bezieling om de klant
te verrassen”

100% Interim
Financiers voor de
Korporatie & de Klant
sinds 1970

**Freelance
Finance Professional?**

**STEENS &
PARTNERS**
Interim Finance Consultants
steens.nl



Interview

Remco Misset

oprichter en directeur van Steens & Partners

Interim Finance Consultants

'Een freelance interim controller, finance manager, accountant of cfo.

Daarvoor schakel je Steens & Partners in' vertelt Remco Misset.

Een gesprek over kwaliteitsdenken, best-practices en klantgerichtheid.

Steens & Partners werkt uitsluitend met freelance financials. *Waarom?* 'Dat heeft twee belangrijke redenen. Wij zijn in Nederland het eerste financieel interim management bureau dat volledig is gaan werken met freelance financials. Dat was al in 2004. De jaren daarvoor werkten wij met een combinatie van professionals in vaste dienst en flexibele inhuur. De 'commerciële druk' om interim professionals in vaste dienst voorrang te geven bij de selectie, betekent een beïnvloeding van objectieve selectiecriteria. Wij kunnen nu zonder enige beperking uit ons netwerk van 5000 freelance finance professionals de best passende interim professional inzetten voor onze opdrachtgever.

Voor een interim professional betekent het vanuit een eigen verantwoordelijkheid een opdracht aanvaarden of laten passeren. Per opdracht is zijn motivatie en betrokkenheid dan ook van het hoogste niveau. Dát is nu juist wat onze opdrachtgevers wensen.'

Het snelle geld?

Kiezen freelancers voor het snelle geld? 'Meer geld verdienen is slechts in een klein aantal van de gevallen de voornaamste reden om als freelancer te werken. De belangrijkste reden om te gaan werken als freelance finance professional is de mate van vrijheid van opdrachten en de variatie binnen het werk. Voor het grootste deel van de freelance financials is dit de nieuwe manier van werken en zullen ze ook bij wat economische tegenwind geen vaste baan meer nemen.'

Het is makkelijk te roepen dat je kwaliteit levert, maar hoe kwantificeer je dat? 'Kwaliteitsdenken zit in al onze bedrijfsprocessen. Zo investeren we veel in onze professionals en selectieprocessen, sturen op best-practices en werken we met state-of-the-art recruitment-systemen. Jaarlijks laten wij onafhankelijk onderzoek uitvoeren naar onze dienstverlening. Zo toonde onderzoek van Ruirok-Netpanel

o.a. aan dat Steens & Partners de hoogste betrouwbaarheid, klantkennis, flexibiliteit en klantgerichtheid heeft van alle dienstverleners in onze discipline.

Binnen 24 uur een freelance finance professional

Het verrassen van je klant, wat bedoel je daarmee? 'Onze werkwijze kenmerkt zich als zeer betrokken, kennis van zaken en klantgericht handelen. Dat betekent bijvoorbeeld dat onze opdrachtgever ook daadwerkelijk binnen 24 uur een freelance finance professional krijgt geïntroduceerd die exact aansluit bij zijn vraagstelling. Dat doen wij al 10 jaar, ook in de huidige krappe arbeidsmarkt', verklaart Remco Misset.

Zzp-er zorgt voor dynamiek en flexibiliteit

Hoe zal de markt zich ontwikkelen in de visie van Steens & Partners? 'Sinds een aantal jaren is de arbeidsmarkt van interim finance professionals sterk aan het veranderen. Het is vooral de groei van het aantal zelfstandig werkende finance professionals, de zzp-er of freelancer, die in het oog springt. Momenteel werkt bijna 12% van de Nederlandse beroepsbevolking als zzp-er. In 2010 is de verwachting dat dit 15% zal zijn. De toename van zelfstandigen is ook te merken bij de belastingdienst. Er worden steeds meer aanvragen voor een VAR ingediend. Voor het jaar 2007 betrof dit ongeveer 275.000 aanvragen, zo'n 19% meer dan in 2006. Ook de overheid ziet duidelijke voordelen van het zelfstandig ondernemerschap. Het draagt bij aan vergroting van economische dynamiek en flexibiliteit. Voornamelijk op fiscaal gebied voert de overheid een stimuleringsbeleid.' ■

Meer informatie: telefoon 010-289 7666 - www.steens.nl